



SOLUTIONS PORTES ET FENÊTRES



Un job sur mesure!

Sofiplas est une société belge située à Gembloux, fabricant de portes et de fenêtres, en PVC et en aluminium, depuis plus de 40 ans. La société a bâti son succès sur la qualité de ses produits et de son service : plus de 20.000 portes et châssis sont produits chaque année.

Le succès de Sofiplas est aussi basé sur les valeurs qu'elle véhicule :

- le professionnalisme : chaque collaborateur donne le meilleur de soi-même pour assurer la satisfaction de ses clients,
- le respect des relations sur le long terme,
- le respect de l'environnement.



Sofiplas recherche aujourd'hui un **ACCOUNT MANAGER B-to-B**

FONCTION

- Prospection et acquisition de nouveaux clients « grands comptes »
- Entretien de la base de clientèle existante avec le support commercial interne.

COMPÉTENCES

- Expérience commerciale probante en matière de prospection et de construction de partenariats B-to-B : Hunter
- Aptitudes techniques de compréhension et conception de fenêtres
- Implication dans un projet d'entreprise; team player

PROFIL

- Autonome, enthousiaste, pro-actif
- Précis, synthétique, organisé, assertif
- Minimum Bachelier économie
- Francophone (Néerlandais est un plus)
- Évolution possible : Sales Manager B-to-B / Direction

OFFRE

- Salaire attractif : fixe + variable + défraiements
- Voiture de société, GSM, laptop

Chaussée de Tirlemont, 73
BE – 5030 Gembloux
T. +32 (0)81 62 54 54
info@sofiplas.be

www.sofiplas.be



FABRICATION
100% BELGE



GARANTIE
10 ANS



CONTRÔLE
DE QUALITÉ



BUREAU
D'ÉTUDE



PERFORMANCE
ÉNERGÉTIQUE